



Aftersales Flatrate-Coaching

Wenn Sie Ihren künftigen Aftersaleserfolg nicht dem Zufall überlassen wollen und Ihren Mitarbeitern ein wirksames Motivationsinstrument an die Hand geben möchten, dann nutzen Sie dieses außergewöhnliche Erfolgscoaching und machen Sie Ihren Aftersalesbereich und Ihre Servicemitarbeiter fit für die Zukunft.

Wie Sie es von Ihrer Telefon- oder Internet-Flatrate kennen, können Sie mit dem Aftersales Flatrate-Coaching für einen festen monatlichen Betrag — so oft Sie wollen, ein Coaching per Telefon, Skype oder E-Mail vereinbaren.

Ablauf:

Zu Beginn des Coachingprozesses findet ein ausführliches Kennenlerngespräch bei Ihnen im Betrieb statt. Bei diesem Treffen geht es darum, gegenseitig zu prüfen ob die „Chemie“ stimmt, zu klären was mit einem Coaching erreicht werden kann, und darum ein Bild von den Gegebenheiten vor Ort zu erhalten.

Ihre Vorteile:

Das Aftersales Flatrate Coaching bietet Ihnen unter anderem die folgenden Vorteile:

- **Budgetschonend**
- **Zielgerichtete Konzentration**
- **Planungssicher**
- **Kostenoptimiert**
- **Zeitsparend**
- **Zeitflexibel**

Ihr Nutzen:

Das Aftersales Flatrate-Coaching ist für Sie sinnvoll wenn:

- ... Sie oder Ihre Mitarbeiter neuen Schwung und frische Ideen brauchen
- ... Sie Maßnahmen zum Erreichen von Zielen finden und ergreifen wollen
- ... Sie sich mehr Effektivität Ihres Teams und der Organisation wünschen
- ... Sie Ihre Investitionen überschaubar und möglichst effektiv einsetzen möchten
- ... Sie keine langfristigen Bindungen eingehen möchten

PlanConsult®



Ertragsoptimierung